

El coche de ayer

1. ¿Cómo MEDIR LA EFICIENCIA O INEFICIENCIA DE UNA ECONOMIA ? La eficiencia no puede observarse directamente, por tanto no es mensurable. Lo que sí puede hacerse es constatar a través de ejemplos concretos la existencia de diferencias de eficiencia entre países, o simplemente observar la falta de eficiencia. La planificación central en la Unión Soviética. La economía no era eficiente porque eran los planificadores los que decidían que producir y para quien, en estas economías los trabajadores no tienen incentivos. Diferencias salariales en algunas industrias. Los salarios crecían determinados por la eficiencia de los trabajadores, esta eficiencia de los trabajadores se debe a la organización de las empresas, sindicatos,... Diferencias internacionales de productividad por industrias. **DISTINTAS FORMAS DE SER INEFICIENTES**

2.1 Actividades improductivas este tipo de ineficiencia se produce cuando se desvían recursos de actividades productivas a actividades improductivas Ejemplos de este tipo de actividades improductivas: Actividades ilegales (robos, contrabando, extorsión Actividades legales implican el uso de leyes y/o instituciones Un lobi: son grupos de presión que presionan a los políticos, para conseguir beneficios para la industria a la que representan. El lobi que tiene más poderes es el de la industria militar

2.2. Recursos inutilizados tanto en el caso del factor trabajo como del factor capital esta ineficiencia hace referencia tanto al desempleo (no utilización del recurso) como al subempleo (utilización del recurso por debajo del pleno rendimiento). (el subempleo

2.3 Mala asignación sectorial de los factores se produce cuando los recursos se asignan a sectores de la economía que no los necesitan (o que son menos productivos El motivos de esta ineficiencia son: La existencia de barreras que impiden o reducen la movilidad de los Los salarios no son iguales al producto marginal

2.4. Mala asignación de los factores a las empresas Las diferencias de productividad entre las empresas están relacionadas bien con diferencias en la tecnología que utilizan, bien con diferencias en su organización y dirección. factores pueden impedir o dificultar la reasignación de recursos entre empresas Los acuerdos entre empresas para mantener alto el nivel de precios. Subvenciones, favoritismos en los contratos o protección comercial El poder de monopolio de algunas empresas.

2.5. Bloqueo de la tecnología: se produce cuando se impide de forma deliberada la utilización de una nueva tecnología, nacional o extranjera, que podría contribuir al incremento de la productividad Motivo: aunque las nuevas tecnologías benefician a la sociedad en su conjunto, pueden empeorar el bienestar de algunos trabajadores o empresas que van a verse desplazados del mercado.