

Strukturelle 3.

.- **Elemente der globalen wirtschaftlichen Realität** **EINLEITUNG**: Es gibt viele Definitionen von "internationalen wirtschaftlichen Realität." Aber praktisch alle von ihnen, eine Reihe gemeinsamer Elemente, wie zB: die **Personen oder Akteure**, aus denen sich **der wirtschaftlichen Beziehungen** zwischen diesen **Personen, Institutionen, Organisationen**, die Regulierung der wirtschaftlichen Beziehungen zwischen den Subjekten, die **Regeln** für wirtschaftlichen Beziehungen zwischen den Subjekten, und die Existenz einer "**Ordnung**" unter allen Elementen.

ENTWICKLUNG: Im Detail sind die Merkmale dieser gemeinsamen Elemente sind: Science **oder Akteure: Die Gegenstände** oder Akteure, aus denen sich die internationale Wirtschaftslage sind die mehr als 200 Ländern und Territorien weltweit. Aber in der Analyse der internationalen wirtschaftlichen Gegebenheiten müssen berücksichtigt zusätzlich zu den Staaten, anderen öffentlichen und privaten Akteuren, die eine immer größere Rolle, wie transnationale Unternehmen, nichtstaatliche Organisationen gewinnen (NGO s) oder Gruppen berücksichtigt werden internacionales.Las nationalen Druck und **wirtschaftlichen Beziehungen** Internationale Wirtschafts-Beziehungen zwischen den Ländern sind sehr unterschiedlich, die alle Bereiche der Wirtschaft. Alle sind wichtig und spielen ihre Rolle, wenn auch in internationalen zeichnen sich durch ihre Auswirkungen auf die Weltwirtschaft, die Bereiche der Währungs-, Finanz-und Geschäftsviertel, sowie die im Zusammenhang mit **Institutionen, Organisationen** migratorios.Las Bewegungen: Eine Mit einem finanziellen Beziehungen in einem Bereich geschaffen, zwischen zwei oder mehreren Ländern, um diese Länder zur gleichen Zeit oder nach einer "Institution ins Leben gerufen-Organisation" der wirtschaftlichen Beziehungen zu regeln durch eine Reihe von Standards, die von denselben Akteuren aufgebaut. Dies bedeutet, dass die wichtigste Institution der Institution selbst, ohne Normen oder Regeln, nach denen die Institution der wirtschaftlichen Beziehungen internacional.El aller Institutionen regelt, ist der institutionelle Rahmen der globalen Wirtschaft, in der Verwirklichung und Weiterentwicklung der internationalen wirtschaftlichen Beziehungen. Das *erste Merkmal* der Einrichtung ist, dass es frühestens kommt, bei der Festlegung der Beziehung. Das heißt, war die Institution als Ergebnis der Beziehung und die Auswirkungen auf die Beziehung erstellt, zur Schaffung einer Strömung von Einflüssen in beide Richtungen und das asymmetrische Strömung. Im Prinzip für alle internationalen wirtschaftlichen Beziehungen kann eine Institution, sondern Institutionen, die verschiedene Arten von wirtschaftlichen Beziehungen. *Ein weiterer Aspekt ist* festzustellen, dass die Bedeutung der ihnen den Namen gegeben, um sie oder haben sie, aber ist die Art der Beziehung mit ihren über Regeln. Die "relative Bedeutung" der Organe wird durch die Art der internationalen Beziehungen bestimmt wird regulando.Las **Regeln** der Institutionen: Die Art der Normen und Regeln der wirtschaftlichen Beziehungen zu regeln sind eine Funktion der Interessen des Landes oder Länder, die die "Macht" oder die Fähigkeit, sie auf die Schaffung der Institution zu verhängen.Macht, die in jedem Augenblick dargestellt wird, die "wirtschaftliche Belastung" und "politische", die jedes Land in der internationalen Wirtschafts-Arena. In der Regel sind die wirtschaftlichen Veränderungen, die sich auf nationaler Ebene in den wirtschaftlich starken Ländern, die Spannungen und Krisen in Institutionen generieren wird, erfordern Änderungen der Regeln und Vorschriften für diese Beziehungen. Es ist ein Bottom-u-Einfluss. Im Gegensatz dazu für die wirtschaftlich klein die Richtung des Einflusses ist von oben nach unten. Die Fähigkeit dieser letztgenannten Länder Änderungen an den Regeln und Vorschriften für die Rate, mit denen sie unterrepräsentiert sind, einzuführen, ist sehr begrenzt. Wenn der Punkt einer Institution sind die Regeln und Vorschriften für die Beziehung zu analysieren, um die Eigenschaften dieser muss unter Berücksichtigung der historischen Moment sie eingesetzt wurden, und was war dann der internationalen Wirtschaftslage. Sie können sehen, wie lange hat das Land die Qualifizierung der führende wirtschaftliche Macht gehalten hat den anderen Ländern auferlegt seine Regeln comportamiento.El Konzept der Einrichtung ist kein statisches Konzept, bei dem keine Veränderung der Regeln und Vorschriften vorgenommen werden können Regelungen für

die Beziehung. Im Gegensatz dazu muss die Anlage ausreichend flexibel und dynamisch auf Veränderungen und Verwandlungen, die auftretenden in der internationalen Wirtschafts-Arena wiedergeben. Andernfalls ist die Organisation in einer Krise und den Verlust ihrer Nützlichkeit und kann sehr negative Auswirkungen auf das Verhältnis existente. La Existenz einer "**Ordnung**": Die Regeln und Vorschriften sind das Ergebnis und führen zu einer "wirtschaftlichen Ordnung" bestimmt. Zum Beispiel das bekannte "Wirtschafts-System von Bretton Woods" steht für die Menge der spezifischen Regeln, seit dem Ende des Zweiten Weltkrieges bis in die vergangenen Jahre, internationale Wirtschaftsbeziehungen, Währungs-, Finanz- und Handelsbeziehungen zwischen den entwickelten Ländern Marktwirtschaft. Das "wirtschaftliche Ordnung" ist ein dynamisches Konzept.

2^a .- strukturelle wirtschaftliche Analyse der globalen wirtschaftlichen Realität (1-10 bis 1-17). **EINLEITUNG:** In der Analyse der internationalen wirtschaftlichen Realität müssen wir zwischen der statischen (*Struktur-Analyse zu unterscheiden*) und dynamischer (*Situationsanalyse*) und gelten mit der Außenwirtschaft Performance- und Wirtschaftspolitik. In der strukturellen Analyse ist zu wissen, was sind die Hauptmerkmale der von der Wirtschaft zu einem bestimmten Zeitpunkt vorgestellt. In der Situationsanalyse ist zu wissen, was das Verhalten der internationalen Wirtschaft eines Landes oder einer Gruppe von Ländern über einen Zeitraum von Zeit, die normalerweise von einem Jahr auf die täglichen Schwankungen in bestimmten Märkten Bereich wird wie Währungs- oder Währung. Diese Analyse ist umständlich, zusammen mit den strukturellen Eigenschaften, die Wirtschaft, kann die Grundlage für die Vorhersage zukünftiger kurz- und mittelfristig.

ENTWICKLUNG: Die Variablen, die in der strukturellen Analyse in Betracht gezogen werden in die folgenden Gruppen zusammengefasst werden : Die **natürliche Umgebung** oder seiner geografischen Lage: Weit wichtiger als die Fläche hat ein Land so kennen ihre geographische Lage und wirtschaftliche Lage der Nähe oder Entfernung von den Zentren der Schwere der Weltwirtschaft und institutionellen Handelsströme. der **Bevölkerung**: Die wichtigste Komponente der wirtschaftlichen Aktivität. Die Bevölkerung ist abhängig von der gleichen Zeit und mit ihr stehen. Produziert und konsumiert. Jede Maßnahme der Wirtschaftspolitik ist letztlich auf die Verbesserung des Wohlergehens der Bevölkerung in diesem Land oder Gebiet ab. Im Hinblick auf den globalen Durchschnitt, desto höher ist die wirtschaftliche Entwicklung eines Landes niedriger sind die Geburtenrate und die gestiegene Lebenserwartung zu nacer. La **Produktion und Nachfrage**: Einer der wichtigsten Indikatoren der wirtschaftlichen Gewicht eines Landes in der internationalen Wirtschafts-Szene ist der Prozentsatz, dass Ihr *Angebot oder der Produktion* über die Welt ausmacht. Theoretisch, so sollte die Variable verwendet werden, um Leistung zu messen ist das Bruttoinlandsprodukt (BIP). Aber in den meisten Fällen unter Verwendung des Bruttoinlandsprodukts (BIP) und zunehmend auch des Bruttonationaleinkommens (BNE). Auf der Nachfrageseite wird *der Verbrauch oder die* prozentuale Verteilung unter seinen Mitgliedern ist auch eine sehr wertvolle Informationen bei der Analyse der Wirtschaft und definieren das Niveau der wirtschaftlichen Entwicklung eines Landes oder einer Gruppe von Ländern. Aber die strukturellen Unterschiede sind weniger zwischen verschiedenen Gruppen von **ausländischen** ländern **Sektor** oder die Zahlungsbilanz ausgeprägt ist eine weitere wichtige Quelle für die strukturelle Analyse der wirtschaftlichen Merkmale eines Landes. Und ebenso wichtig wie die Zahlen der Zahlungsbilanz in absoluten Werten sind die Verhältnisse im Hinblick auf ihre BSP und BIP. **Andere Variablen** betont werden, könnten von der politischen zur persönlichen Verteilung von Einkommen oder Eigentum und Landverteilung. Wie bei anderen Indikatoren für die Bildungs-, Kultur-, Gesundheits-, Ernährungs-, religiösen, etc. in diesem Land Es gibt viele Variablen, die in zyklischen Analyse genutzt werden können, aber die wichtigsten sind:

Wirtschaftswachstum: Veränderungen im wirtschaftlichen Wachstumsraten spiegeln die Entwicklung der Wirtschaft und der Grad der Flexibilität ländern Volkswirtschaften der **Inflation:** Die Inflationsrate spiegelt eine Diskrepanz zwischen der Produktionsstruktur und die Struktur der Bedarf oder Verbrauch, unter Berücksichtigung der Außenwirtschaft und Währungspolitik. Die wichtige Sache für ein Land ist, um die Inflation als die Differenz aus anderen benachbarten Ländern halten nicht erhöht und bleibt so nah wie möglich an die durchschnittliche

Arbeitslosenquote ellos.El: Variable, dass das Ungleichgewicht zwischen Nachfrage spiegelt und bei der Versorgung auf dem Markt trabajo.El **Defizit**: Die Art und Weise das Haushaltsdefizit finanziert wird, geht auf dem Geldmarkt als Kreditnehmer oder durch eine Erhöhung der Geldmenge ist von großer Bedeutung. Wenn Sie die erste Bahn ist gezwungen, ein Anstieg der Zinssätze oder wenn Sie folgen der zweiten Weges der **ausländischen** inflación.El **Sektor** zu erhöhen: Sie spiegelt die außenwirtschaftlichen Ungleichgewichte durch Kreuzung der economía.LosZinssätze: Der Zinssatz ist der Preis für dinero.Los **Preise**: Der Wert einer Währung in Bezug auf jedes der konvertierbaren Währungen ist auf **die** Auslandsschulden Markt divisas.La bestimmt: Das Sprechen des Problems die Auslandsverschuldung eines Landes müssen berücksichtigt von den *Merkmale* ihrer Schulden gegenüber der *Fähigkeit* des Landes zu deren Bewältigung getroffen werden. 3^a .-

Wirtschaftsstruktur (1-17 bis 1-20). **Einleitung**: Der Schwerpunkt Struktur- und Wirtschaftswissenschaften Spezialgebiet ist die Analyse der Wirklichkeit aus der Erkenntnis, dass es aufgrund der *Strukturen gebildet*. Im Rahmen dieses Ansatzes werden diskutiert **Konzept**, die **Struktur-Methode**, die **wirtschaftliche Struktur als Spezialität** und das **Verhältnis zwischen wirtschaftlichen und institutionellen Struktur**. **Entwicklung**:

Der **Begriff** des Bauwerks: Der Begriff Struktur ist eine Kategorie, die mental bereit dient dazu, die Wirklichkeit zu interpretieren und zu rekonstruieren. Es kommt von dem Verb "struere" Sinn zu bauen. Das Wörterbuch der RAE, unter anderem Definitionen, gibt das Verb "bauen" und "Verteilung, Anordnung der Teile eines Werkes eines Körpers." *Auftrag* und *Verteilung* sind zwei Begriffe, die die Struktur definieren, müssen aber im Hinblick abgeschlossen sein wirtschaftlich. José Luis Sampedro wird der Begriff als "die Gesamtheit der Beziehungen und Elemente, die einen gewissen Grad an die wirtschaftliche Realität zu charakterisieren kontinuierlich an." Der Begriff *Struktur* enthält drei grundlegende Hinweise: voll, Interdependenz und Beständigkeit. *Totalität*, denn es stellt das Hauptziel Set bestehend aus Elementen, jedoch nicht die Summe, ohne von diesen, sondern als Teile eines Ganzen untergeordnet sind, die Gesetze, dass diese ganze charakterisieren. *Interdependenz* auf die Annahme, dass die Realität besteht aus Elementen von einander isoliert, sondern es gibt Beziehungen zwischen ihnen. *Permanence*, in dem Maße, dass die Beziehungen, die Form Wirtschaftsstruktur haben eine gewisse Stabilität und Dauer in der Zeit. **Die strukturellen Ansatz**: Der Begriff des Bauwerks ist die Realität bezeichnet, sondern auch ein Verfahren und eine Form der Analyse der Wirklichkeit. Es ist notwendig, die Grundelemente, dass eine bestimmte Struktur zu definieren und die bestehenden Beziehungen der gegenseitigen Abhängigkeit, die eine spezifische Analyse-Methode in Übereinstimmung mit der Vision, was gemeint ist, die durch strukturelle Ansatz angeboten erfordert zu errichten, hat Anspruch estructura.El theoretisch. Es kann eine wahre Beschreibung ohne die Entdeckung der Gesetze der wirtschaftlichen Tatsachen und die Verkettung von ihnen. Eine wahre Beschreibung ist auf einmal erläutert. Die Strukturanalyse und eine Methode, eine Vision und eine Annäherung an die Realität, soll ein Konzept auf höchstem Niveau haben, also spekulativ.Allerdings hat sie ein Maß an Abstraktion und Formalisierung, wie unter ökonomischen Theorie erreicht. Strukturanalyse werden die Grenzen der ökonomischen Theorie, der Auffassung und umfasst soziale, institutionelle und historische. Das heißt, während die Modelle der ökonomischen Theorie, die nicht auf eine allgemeine Theorie der wirtschaftlichen Prozesse beruhen baut, Statik muss auf diesen Aspekt zu konzentrieren. **Die wirtschaftliche Struktur als Spezialität: die** wirtschaftliche Struktur, als Wissenschaftler, hat die Eigenschaften der theoretischen umfassende und aktuelle. *Theoretische*, denn ihr Ziel ist es, eine strukturelle Interpretation bieten. Es ist eine Vision von Ereignissen durch voneinander abhängig, mit einer gewissen Dauerhaftigkeit, aus denen sich einige Regeln für das Funktionieren der Struktur mit einem Kern Charakter. *Global* Analyse sämtlicher Faktoren, verbunden nicht gehörenden davon in Isolation und teilweise umgesetzt. *Derzeit* ist die Gegenwart. Für José Luis Sampedro, ist die "ökonomische Struktur" sollen die Beziehungen der gegenseitigen Abhängigkeit, die mit einer gewissen Dauerhaftigkeit ausgestattet und artikulieren, die Hauptbestandteile der wirtschaftlichen Realität (Wirtschaftsstruktur) zu studieren. So ist die "ökonomische Struktur" gegenüber anderen Zweigen der Wirtschaft gekennzeichnet ist,

beschreibend zu sein, aber konsequent; *makroökonomische* Situation sie der Auffassung ist Ganzes und nicht als partielle Analyse und *heute* bezieht sich auf Situationen unserer Zeit . Zu den wichtigsten *Strömungen des Strukturalismus* kann angemerkt werden, Strukturalismus sprachlichen, mathematischen Strukturalismus Strukturalismus anthropologischen, soziologischen Strukturalismus (Französisch), Strukturalismus (wirtschaftliche Struktur und Aufbau) und andere Ströme und Beziehungen (Christian Strukturalismus.) **Wirtschaftsstruktur und Institutionalismus:** Hier diskutiert die Beziehungen zwischen den wirtschaftlichen und institutionellen Struktur von amerikanischen Institutionalismus. Institutionalismus als Ansatz zur Erforschung der wirtschaftlichen Realität, wenn man bedenkt, den institutionellen Rahmen als die Gesamtheit der Organisationen und Institutionen. Wir erzielten neue Versionen des Institutionalismus durch die zunehmende Institutionalisierung der internationalen Wirtschaftsbeziehungen. Das heißt, an diesem Punkt bezieht sich auf die Rolle von Institutionen für die Zwecke der Bestimmung der Bedeutung für die wirtschaftliche Sachverhalte mit Variablen, die nicht wirtschaftlicher Art sind Studie gespielt. **4. Wirtschaftssysteme** der "Wirtschafts-System" ist die grundlegende Reihe von baulichen, technischen und institutionellen, dass die gesamte wirtschaftliche Organisation der Gesellschaft prägen und bestimmen die Stoßrichtung der wichtigsten Entscheidungen und die vorherrschende Kanäle verschiedener actividad.Teóricamente wirtschaftlichen Systemen ergeben sich aus den Antworten auf die Fragen gegeben: Was wird produziert?, für den wird er hergestellt?, wie wird er hergestellt?

Zu klassifizieren wirtschaftlichen Systeme kombinieren zwei Variablen: Die Variable technischen und institutionellen Variablen. Die technischen Variable repräsentiert die Fähigkeit zur Innovation und zu verbreiten Innovationen, während die institutionellen Variable die Richtung der Entscheidungen in einer Weise zu erklären oder anderen technischen Möglichkeiten wider. Und die Kombination der beiden Variablen können verschiedene Typen von Systemen und theoretische Ideale in einem rechteckigen doppelten Buchführung Regelung vertreten zu produzieren. Im Frühjahr 1970 zeichnete er drei Qualifikationsniveaus und drei Ebenen, dass qualifizierte institutionelle reale Systeme zu diesem Zeitpunkt bestehenden. Die technischen Werte wurden "modernen und hoch entwickelten Ländern, die der mittleren und unteren technischer Ebene", während die institutionellen Ebenen wurden "kapitalistischen Ländern von Entscheidungen auf Grundlage von Privateigentum von Investitionsgütern und der Marktwirtschaft, die sozialistischen Ländern mit zentralen Planungs-und öffentliches Eigentum an den Produktionsmitteln und einer gemischten "Aber die Zuordnung der verschiedenen Länder, um zur vorherigen Einstufung stellte verschiedene Probleme wie die Messung von Variablen, die Lösung in der Verwendung von Indizes (technisch) oder eine Schublade gesteckt qualitative (institutionelle Variable). Schließlich in den 70er Jahren war die Einstufung: sozialistischen Systeme, kapitalistische Systeme und Systeme tradicionales.En Abschluss, versucht die Wirtschafts-System einer Gesellschaft, die wirtschaftliche Probleme, deren Aufgabe es ist die Aufteilung der Ressourcen zwischen den verschiedenen gesellschaftlichen Aktivitäten zu lösen Herstellung und Vertrieb von Konsumgütern und Dienstleistungen zwischen Individuen. **5. Der natürliche Kontext. Naturalresourcesector UND ENERGIE**

Der natürliche Kontext ist die physische Unterstützung der wirtschaftlichen Struktur, die wirtschaftliche Tätigkeit, dh Einflüsse, "die Haut der Erde", das erstellt wird und zerstört. Es definiert die Art und physischen Rahmen unseres Lebens und ergibt sich aus der Entwicklung der Erde hunderte von Millionen von Jahren aus einem einzigen Kontinent benannt Pangea.La Einfluss der Umwelt auf die wirtschaftliche Aktivität ist außergewöhnlich, aber nicht entscheidend, weil der Mensch bis zu einem gewissen Grad können Sie ändern, einige Elemente der Natur: Größe (km²), Status und die geographische Lage, die Erleichterung, mit dem Gelände und Boden, Bodenschätze Gewässerkunde und Klima (Temperatur und Niederschläge) ; die Flora und Fauna und Vegetation. Es gibt eine Reihe von Fragen im Zusammenhang mit der natürlichen Umgebung von großer wirtschaftlicher Bedeutung verwandt wie sie sind unter anderem: die Ober-und die Zerstörung der Böden durch Erosion, des Einflusses auf den Menschen (Gesundheit) und naturales.Los Ressourcen

Ressourcen natürlichen Ressourcen in der Natur vorkommen und durch die Menschheit für ihren Lebensunterhalt und ihre Bedürfnisse zu erfüllen. Diese sind: Jagd, Fischerei, Forstwirtschaft, Viehzucht, Landwirtschaft und Bergbau.

Weitere Ressourcen sind die Energie, die sind diejenigen verwendet, um Energie zu erzeugen. Der primäre Energieträger Kohle, Erdöl, Erdgas, Kernenergie und andere. Es gibt neue Energiequellen und neue Energie-Modell "Ressource Matrix". Die Nutzung erneuerbarer Energien hat Vorteile, mit weniger Umweltbelastung und Verringerung der Energieabhängigkeit. Das Wichtigste ist, Wasserkraft, während traditionelle Brennstoffe wie Holz, Holzkohle oder tierischen Abfällen und marginalen Kraftwerken. Andere erneuerbare Energien Aktien Wachstum sind grundsätzlich Wind- und Sonnenenergie, mit ihren Kosten-und Storage-Probleme, nicht um die Energie zu erwähnen geotérmica.Los Biomasse und der natürlichen Ressourcen und Energie Waren aus gegangen, frei zu sein, um werden als wirtschaftliche Ressourcen (low = Preis) abhängig von der Verschlechterung des Planeten, so dass die Umwelt im Denken económico.En Abschluss vorhanden ist, der natürlichen Ressourcen sind Teil der wirtschaftlichen Basis und deren ordnungsgemäße Verwendung hängt Nachhaltigkeit der wirtschaftlichen Tätigkeiten und von der Basis, die die natürlichen Rahmen, Ressourcen und Güter in Tätigkeiten verwendet repräsentiert sind Teil der Komponenten der wirtschaftlichen Struktur.

6. World Population

Die Bevölkerung ist die wichtigste Komponente der wirtschaftlichen Aktivität, so die Studie Bevölkerung als eine wirtschaftliche Variable ist absolut notwendig und unverzichtbar.

Die Bevölkerung wird als aktive und passive Subjekte der wirtschaftlichen Tätigkeit im Sinne, weil es die Leute, die produzieren und konsumieren.

Im sechzehnten Jahrhundert, stand die Weltbevölkerung auf 500 Millionen Menschen, davon 55% in Asien, 20% in Afrika gelebt hat, 15% in Europa und 10% in Amerika. Derzeit ist der Weltbevölkerung über 6.500 Millionen Einwohner mit wichtigen Veränderungen in ihrer Produktion und ihrer geographischen Verbreitung und einem starken Anstieg der Lebenserwartung bei der nacer.Para Studienpopulation ist erforderlich, um statische und dynamische Analyse. Die statische Bevölkerungspyramiden und der dynamischen demographischen und ökonomischen Variablen, die mehrere Phasen des demographischen (Geburt-Tod-Migration Phänomene) unterscheiden konnte. Um das zukünftige Wachstum der Bevölkerung Lehre hat drei Klassen von Methoden. Die erste analysiert die gegenwärtigen oder früheren natürlichen Wachstums, ist der zweite Berücksichtigung der gegenwärtigen Erwartungen der zukünftigen Wachstums und der dritte ist demografische Prognosen im Zeitablauf.

Abschließend ist es sehr wichtig, einen Einblick in die Eigenschaften der Bevölkerung, weil jede wirtschaftspolitische Maßnahme hat letztlich das Ziel, um das Wohlergehen ihrer Völker zu erhöhen und weil im Rahmen einer optimalen Bevölkerung gibt es eine signifikante Beziehung zwischen der Bevölkerung und die begrenzten natürlichen Ressourcen.

7 .- Die Technologie und die Organisation: Wir untersuchten die Technik innerhalb der Komponenten des globalen wirtschaftlichen Struktur. Die Technik ist die Reihe von Verfahren und Mitteln, die verwendet und beinhaltet jede Tätigkeit, die Beziehungen zwischen den Dingen. Die Technologie ist nicht ohne eine Reihe von Techniken, unterstützt durch die Theorien, die es erlauben die Nutzung der wissenschaftlichen Erkenntnisse. All dies zusammen können verwendet werden, um Waren und Dienstleistungen produzieren.

Des nationalen Innovationssystems (INS) ist von großer Bedeutung. Es muss gesagt werden, dass heute, Innovation ist als Wissen betrachtet. Das INS ist der Komplex Kontext, in dem Innovation stattfindet, und ist von der Politik von der Regierung verabschiedet beeinflusst. Die Politik muss so gestaltet werden, um Innovationen für den Prozess der Internationalisierung Laufwerk, sowohl begünstigt verlassen Empfänger Herkunftsländern. **Die technologische Entwicklung und die Rolle des Wissens (IKT).** Mehr und mehr Wissen wird als Vermögenswert angesehen und immer mehr Firmen ihr Wettbewerbsvorteil in ihrer Fähigkeit zur Innovation und nicht auf die Kosten. Die Verbreitung von Wissen auf globaler Ebene wird durch die technologische Entwicklung und IKT, die

eine digitale Kluft zu schaffen ist: der Unterschied zwischen dem, wer hat Zugang zu Technologie- und Wissenstransfer und wer nicht geführt.

Diese globale Verbreitung von Technologie ist die **Globalisierung der Technologie** oder tecnoglobalismo bekannt. Es gibt drei Bedeutungen: die internationale Verwertung von national produzierten Technologie, die globale Generation von Innovationen, die von multinationalen Unternehmen und die globale technologische Zusammenarbeit. Im Rahmen dieses letzteren Sinne finden wir strategische Allianzen, die die am weitesten verbreitete Form von tecnoglobalismo aus den 80ern ist.

Transnationale Konzerne (TNK) sind der Motor der globalen R & D, und spielen eine wichtige Rolle bei der Internationalisierung und der Entwicklung der letzteren. Die Internationalisierung der FuE-Aktivitäten wird durch Fortschritte in der IKT erleichtert. Das Phänomen der Offshoring-Aktivitäten auch auf die R & D wird den Entwicklungsländern. Aus der Sicht des Empfängerlandes, öffnet sich die Internationalisierung von FuE, um die Art und Weise nicht nur Technologie-Transfer, sondern auch den Prozess der Schaffung von Technologie, mit schwerwiegenden Folgen für Innovation und development. Tothose Zusammenfassung, Technologie ist die Menge des Wissens, die verwendet werden, um Waren und Dienstleistungen produzieren kann. Man muss berücksichtigen, Innovation und Wissen. Wissen wird immer wichtiger, und hier können wir unsere Wettbewerbsfähigkeit, die einen Wandel vom traditionellen Strategien auf Kosten handelt verbessern, neue Strategien basierend auf Innovation.

Die Rolle der IKT ist auch entscheidend, wenn es um die Verbreitung von Wissen und damit die Nutzung von Technologie kommt weltweit. Mit der Entwicklung der IKT können, transnationale Konzerne verlagern der Faktor, mit denen sie arbeiten (R & D) und beinhaltet zugleich Technologien in den Entwicklungsländern, Erleichterung der Gründung von neuen, proprietären Technologien.

8 .- Das Wirtschaftswachstum und nachhaltige Entwicklung

Wirtschaftswachstum und nachhaltige Entwicklung sind zwei Begriffe, mit einer erhöhten Produktion verbunden sind, aber die zweite berücksichtigt Umweltfragen. Als Folge der wirtschaftlichen Entwicklung "Ausreißer" zu einer Verschlechterung der Umwelt ist. Die Umwelt- und ökologische Fragen sind dabei ein wachsendes Interesse, und wir haben ein Beispiel für die wachsende globale Bewusstsein für Fragen des Klimawandels. Auf der anderen Seite gibt es Theorien, die besagen, dass, da die natürlichen Ressourcen begrenzt sind, wie die Grenzen des Wachstums zu handeln.

Tiefer in die Thematik Abschnitt können wir unterscheiden chronologisch mehrere "Phasen" des Wirtschaftswachstums, die wirtschaftliche Entwicklung und nachhaltige Entwicklung. Das erste was zu Erhöhungen in bestimmten makroökonomischen Daten kommt es zum zweiten berücksichtigt, dass sozial ausgewogenes Wachstum (sei ausgewogen, wenn sich Ungleichgewichte oder sektorale oder soziale oder räumliche) und die dritte wird berücksichtigt, dass Wachstum sowie sozial ausgewogen zu sein, unter Berücksichtigung von Umwelt-Themen (zB zu Beginn der begrenzten natürlichen Ressourcen zur Verfügung erwähnt.) Wirtschaftswachstum in einem Land und der Weltwirtschaft ist von der Natur produziert und auf der Grundlage der verfügbaren natürlichen Ressourcen, Menschen und Kapital, und die Höhe der Technik und Organisation. Und es ist eine der erklärenden Ursachen des Wachstums und der Diversifizierung der Wirtschaft seit den späten s. XVIII Kenwood und logh: Technologischer Fortschritt, neben der Ausbildung und der Kapitalakkumulation, das Wachstum der Weltbevölkerung (Human Resources), die erhöhte Zufuhr von natürlichen Ressourcen, das Wachstum der Realeinkommen und der Ausbau Freiheit anderer económica. Para dynamischen Kräfte des wirtschaftlichen Wachstums durch die Ansammlung von Kapital produziert wird. Im Kapitalismus ist Reichtum kein Selbstzweck, sondern ein Mittel zur Erreichung mehr riqueza. En kurz: es ging auf das Wachstum zu einem nachhaltigen Wachstum, und es sind grundlegende Elemente einer nachhaltigen Entwicklung nach den Mustern der Nachhaltigkeit. Nachhaltige Entwicklung umfasst alle Wirtschafts-Komponenten (Wachstum bestimmter makroökonomischen Variablen), sozialen (Mangel an sektoralen Ungleichgewichte, soziale und räumliche) und mediambiental (begrenzten natürlichen Ressourcen). **9 .- Der Aufbau**

des Staates: (3-6, 3-7, 3-8 und 3-9) Der Begriff der staatlichen Gebäude ist die Schaffung neuer staatlicher Institutionen und die Stärkung der bereits gebauten oder existentes. La Stärkung der neuen Institutionen wird nach dem Ergebnis von Angebot und Nachfrage durchgeführt. Auf der Angebotsseite der Institutionen, um zu sehen, die sie sind für die wirtschaftliche Entwicklung von entscheidender Bedeutung und wie es sollte so gestaltet werden, um berücksichtigt werden: 1) Design und Management der Organisation: bei einer privaten Wirtschaft und Wissenschaft Sektor, in dem öffentlichen Regierung, 2) Design des politischen Systems, 3) Legitimation Base: in der heutigen Welt die einzige Quelle der Legitimität ist die Demokratie, abgesehen davon, ein Ziel an sich, ist ein Werkzeug für das Wirtschaftswachstum 4) kulturelle und strukturelle Faktoren: ein Verweis auf die Regeln (kann durch die öffentliche Politik geändert), Werte und Kultur (nicht verändert werden: Veränderungen im Laufe der Zeit). Kulturelle Faktoren großen Einfluss auf die Entwicklung der Institutionen formales. Por der Nachfrageseite von Institutionen, die Realität ist, dass wirtschaftliche Institutionen nicht erzeugen immer seine eigene Nachfrage. Die Nachfrage nach guten Institutionen hat zu bestimmten Zeiten in der Geschichte (strukturelle Änderungen) entstanden. Die Inlandsnachfrage nach Institutionen oder institutionelle Reform ist die wichtigste Hindernis für die institutionelle Entwicklung in armen Ländern.

Das Papier sollte die Regel zu interpretieren, ist umstritten, und es gibt Kontroversen über die Größe, Umfang und Funktionen, die der Staat zu spielen. Mit dem Zusammenbruch des Kommunismus, die extremste Form des Dirigismus, gab es Impulse für die Verkleinerung des Staates in der nicht-kommunistischen Ländern. Mit dem Konsens von Washington beabsichtigt war, staatlichen Sektoren der Entwicklungsländer zu verringern, weil sie taten, als ein Hindernis für das Wachstum. Auf lange Sicht wirtschaftlicher Liberalisierung angestrebt. Das Problem war, dass die Mitgliedstaaten Kürzungen in einigen Bereichen notwendig und erforderlich sind, um in anderen Ländern verstärkt werden. Das Fehlen eines geeigneten institutionellen Rahmen in einigen Ländern führte zu einer schlechteren Situation als vor der Reform.

Ist es besser, einem großen Staat mit starken Institutionen, oder beschränkt Staat mit schwachen Institutionen haben? Der Umfang der staatlichen Aktivitäten ist die unterschiedliche Funktionen und Ziele, auf die Regierungen und Stärke in der staatlichen Kapazitäten zur Planung und Entwicklung der Politik und die Durchsetzung der Gesetze strikt und transparent getroffen. Nun spricht sich der Washington Consensus geglaubt, dass jeder Grad der Liberalisierung besser war als seine völlige Abwesenheit. Aber denken Sie daran, die Bedeutung von Institutionen, rechtlichen Rahmen und die richtige Reihenfolge der Durchführung der Reformen. Manchmal kann ein geringer Grad an Liberalisierung kann gefährlicher sein als gar keine. Zum Schluss ein Zitat von Milton Friedman im Jahr 2001, dass dies vor zehn Jahren zeigt, würde er drei Länder leben in einer Transaktion des Sozialismus empfehlen: "privatisieren, zu privatisieren, zu privatisieren." Aber ich habe mich geirrt "der Rechtsstaatlichkeit ist wichtiger als Privatisierung.

10. Klassifikation der Staaten: (3.9 und 3.10) Die merkwürdigste von den verschiedenen Formen von Staaten ist, dass die Kriterien völlig abhängig sind, die sie tut, das ist, wonach die Organisation eines Staates abonniert und nach der relativen Gewichts-oder Bedeutung, die es in Bezug auf dieses Ziel ist in eine oder andere Weise klassifiziert. Klassifikation der Staaten nach den Statuten einer Organisation ist nach internationalem Recht aufgeführt sind; die Rechte und Pflichten, die die Mitgliedschaft in dieser Organisation zu bieten. Sie waren die stärksten Länder, die das Recht auf Gleichbehandlung könnte Ausnahmen eingeführt, das Auto zugeordnet ein Vetorecht im Sicherheitsrat der Vereinten Nationen über die Länder nach der Klassifikation, dass diese Organisation war, hatte kleinere relativa. En Generell gibt es zwei große Linien, von denen ist als Staat eingestuft. Die erste, allgemeine, bietet eine Reihe von technischen und abstrakten Kriterien, die der vorübergehenden Situation eines Landes unabhängig sind. Diese dienen wirtschaftlichen, sozialen, gesundheitlichen, kulturellen ... auf das Gesicht des Landes zu messen. Die häufigsten sind das BSP, BSP pro Kopf PPP BNE Aufnahmeraten, Industrialisierung, oder öffnen, sind die Merkmale demográficas El zweite Methode, die Verwendung von Listen und Indizes, und ist die am meisten von zwischenstaatlichen Organisationen verwendet . Es kann positiv genutzt, um Mitglieder zu

identifizieren, negativ darauf hin, dass Länder ausgeschlossen oder von einzelnen Ländern, die Probleme der Anerkennung durch andere Staaten generieren kann. Zur Zeit gibt es viele Einteilungen dieser Art, die von Organisationen wie der UNO, UNDP, UNCTAD, Weltbank, OECD verwendet etc. .. sucht die Länder in Unterkategorien Ort, je nach ihrer Stellung in diesen Indizes. Ein Beispiel ist die Klassifizierung der Staaten abhängig entwickelten Länder (PD), ist Industrieländer (PI), Entwicklungsländer (DCs), die am wenigsten entwickelten Länder (LDC) ... Ein weiteres sehr häufiges Szenario, dass der G3, G5, G8, G10 ... In letzter Zeit jedoch zunehmende Bedeutung der Entwicklung von Indizes, die Maßnahme vom UNDP entwickelt, basierend auf der Messung der Lebenserwartung, Bildung und Lebensstandard Faktoren in Bezug auf das BIP pro cápita. En gewinnen Abschließend wird deutlich, dass eine Einstufung auf den Zweck, zu dem es abhängt. Zwei Länder können sehr unterschiedlich sein, je nachdem, welches Kriterium ist, und man kann viel mehr an Bedeutung, zum Beispiel Tempo der Industrialisierung, während die anderen eine brillante Bildungssystem haben, sogar mit den beiden ein ähnliches Tempo der Entwicklung. So, nach dem Unternehmen unter Berücksichtigung der Ergebnisse werden sehr unterschiedliche Ansätze, vor allem, wenn das Ergebnis hängt davon ab, die Aufnahme oder die Aufnahme eines Landes in dieser Organisation.

11. Die Trilaterale. Die Gruppe der Sieben (G-7), der G-8 Seit Mitte der 1960er Jahre zeigte sich die internationale Lage nach Japan wurde eine zunehmende Rolle, daher war es notwendig, in Japan, den internationalen Dialog zwischen entwickelten Volkswirtschaften übernehmen Markt ist also geboren und die Trilaterale Kommission war ein klarer Präzedenzfall für die nächsten Gipfel der G7 aus 1975. La Trilaterale Kommission entwickelt wurde von David Rockefeller Vorschlag, die wirtschaftliche Zusammenarbeit zwischen Nordamerika, Japan und erhöhen gegründet Westeuropa, wurde offiziell in Tokio am 21. und 23. Oktober 1973 eingeweiht und wurde durch den Unternehmer, Politiker und Wissenschaftler in diesen Ländern teil. Die Ziele wurden mit der Aufrechterhaltung des internationalen Friedens und der Sicherheit, Förderung der weltweiten wirtschaftlichen Entwicklung und zur Verteidigung der Grundwerte der Freiheit und der Demokratie geboren. Derzeit hat die Trilaterale Kommission fast alle der Bedeutung hatten sie in der Zeit seiner Entstehung wegen der zunehmenden Bedeutung von China und anderen asiatisch-pazifischen Ländern und ist in einem Umstrukturierungsprozess befindet verloren, sondern bleibt ein interessantes Diskussionsforum. Der Ursprung der jährlichen Gipfeltreffen der Gruppe der Sieben (G-7) stammt aus dem Jahr 1975 in Rambouillet bei Paris, wo die Staats- und Regierungschefs der Vereinigten Staaten, Japan, Deutschland, Frankreich und das Vereinigte Königreich zusammen, um wirtschaftliche Fragen von monetärer Art zu diskutieren, da man der Meinung war, dass die Krise der damaligen Zeit und Geld durch die mangelnde Koordinierung der Wirtschaftspolitik der beherrschenden Stellung "der Länder und nicht um eine Krise des Kapitalismus also ein Jahr später, auf dem Gipfel von Puerto Rico, Italien und Kanada beigetreten Sitzung außerhalb der ersten Sitzung. Darüber hinaus begannen sie zu politischen Fragen zu erörtern, und es wurde beschlossen, um Beihilfe an die externe Einstellung in Italien Prozess, der nicht zu den Kommunisten in der Regierung fallen würden. Später, in den Londoner Gipfel im Juli 1991, wurde Russland eingeladen Monate vor Beginn des Prozesses der Auflösung der ehemaligen Sowjetunion, aber es war nicht bis zum Gipfel in Calgary (Kanada) im Jahr 2002, als er Russland erkennt als "Marktwirtschaft" und wird der G-7 in den G-8. Nun aber weiter unter rein wirtschaftlichen Treffen zur Erfüllung der G-7 und Russland ist nicht Mitglied der WTO. Die Dynamik der internationalen Beziehungen und dem Ende des Ost-West-Konflikts hat sich in der Praxis der G-8 in das Verzeichnis der Weltwirtschaft. Dies bedeutet nicht, dass die Vereinten Nationen zu verschwinden, sondern es zielt auf die Stärkung ihrer Rolle stärken und die Effektivität einer Organisation effizienter zu gestalten. In der derzeitigen wirtschaftlichen Situation, in der China und einigen Schwellenländern eine wachsende Rolle in der internationalen Arena muss der G-8 zu ändern, werden Vertreter der neuen internationalen Ordnung haben, müssen Sie einige Ausführungen zu produzieren, weil die Probleme wirtschaftliche, politische und Sicherheit sind zunehmend global und benötigen einen neuen kollektiven Führung. Die neue GX würde mittelfristig in sechs "Kräfte zu unterstützen", so würden sie die Vereinigten

Staaten (Kanada, Mexiko), die Europäische Union, Japan (Länder der Region), Russland, China und der amtierende Vorsitzende der G-15 gebildet von den Entwicklungsländern als Vertreter. Was macht keinen Sinn, zu versuchen, setzen die G-8 in eine zwischenstaatliche Organisation mit dem Generalsekretär, Sekretär, Vorstand, Kommissionen, Ausschüsse, etc. .. wenn es verfügbar ist nicht nur die gesamte Struktur der Vereinten Nationen, sondern des gesamten Systems der Vereinten Nationen. **12. Civil Society. NGOs:** Im Rahmen der internationalen Wirtschaftsbeziehungen, Nichtregierungsorganisationen (NGOs) und insbesondere die Nicht-Regierungs-Entwicklung (NROE) werden zu wichtigen Akteuren in der Förderpolitik für die Entwicklungsländer Geber und die Verteilung der Hilfe für die Menschen in den Ländern receptores. En NGOs profitieren waren ursprünglich von einer Gruppe von Menschen, die einen Teil seiner Zeit und Mühe aufgewendet im Namen der Bedürftigen ohne Gegenleistung erhalten daher vor Intermediäre gebildet zwischen Staat und Bürger mit folgenden Zielen: Entwicklung einer Kultur der Werte und Verantwortung propia. Intentar Lösung der grundlegenden Probleme der benachteiligten Gruppen oder Gemeinschaften. Erhöhen Sie Kanäle der Hilfe und Förderung der Freiwilligenarbeit. Nach und NGOs sind "professionalisiert" und nimmt eine komplizierte Struktur, die jetzt von der Regierung unabhängigen, dh nicht abhängig von einer staatlichen Stelle und damit politischen Druck, in der Theorie, ist nula. Hay NRO arbeiten mit privaten Mitteln und haben demzufolge eine größere Freiheit, um ihre Projekte machen, wenn die öffentlichen Mittel erhalten werden, weil in diesem Fall würde teilweise durch den Staat abhängig gemacht werden, was zu Interventionismus. Die Aktionen von NGOs sind sowohl beim Spender als Empfänger wichtigen Ländern, in das Herkunftsland, in diesem Fall eine private Interessenvertretung und öffentlichen Druck für den Erwerb von Ressourcen, auf der anderen Seite sind in den Zielländern zu bringen versucht, aus ordnungsgemäße Verwaltung der Beihilfe nicht zu verlieren, auf der Straße. Ein Empfängerland nicht empfangen kann, mehr als 50%, als es sammelt sich in Steuern, weil sie nicht aufnehmen und es würde die Korruption zu fördern.

Heben Sie sich als wichtigste Vorteile von NGOs:

Seine größte Fähigkeit, auf die Bedürfnisse der Empfänger angepasst Entwicklungsländern für ihre Flexibilität, Agilität und weniger Bürokratie.

- Stärkere Einbindung der lokalen Mitarbeiter, die am besten die Bedürfnisse der Gesellschaft kennen.

- **Verwaltungskosten** deutlich geringer als bei anderen öffentlichen Einrichtungen der Geberländer.

- Die Konzentration der Aktivitäten in Ländern mit geringem Einkommen.

Es gibt aber auch einige Nachteile:

- Mangelnde Transparenz, Korruption und Profitgier.

- In einigen Fällen ist es ihren Interessen dient ein übermäßiges Vertrauen auf die Finanzierung.

- Auch für ihre Neigung, aislada. Esta Akt kritisiert verstärkte Zusammenarbeit zwischen den Behörden in den Geberländern und nichtstaatlichen Organisationen haben die Schaffung von Mechanismen für die Finanzierung mit Nichtregierungsorganisationen und in einigen Fällen sogar Globalzuschüsse Öffentlichkeit geführt Dies führt häufig zu Problemen führen, der Unabhängigkeit und Glaubwürdigkeit bei ihren Auftritten. Schließlich, sagen, dass die Aktivitäten, die mehr NRO konzentriert haben sind: Bildung, Ausbildung und Gesundheit; etwa 35%, Landwirtschaft und Entwicklung des ländlichen Raums auf rund 18% und Notfall-Programme , rund 16%.

13. Transnationale Konzerne (TNK) in die Weltwirtschaft (4,2 bis 4,4)

Es gibt keine explizite Definition von transnationalen Konzernen, sondern erfordert 3 Elemente: Die Existenz von mehreren "Zentren" in verschiedenen Ländern, die Beziehung zwischen den "Zentren" und ein "Zentrum", dass andere Einflüsse.

Die TNC ist als Management-Einheit definiert ist, die Interessen und Handlungen in einer Reihe von Ländern, die Anpassung an die wirtschaftliche, soziale und rechtliche für jeden von ihnen, um Gewinnmaximierung zu erreichen.

Transnationalen Konzernen nicht nur unter dem Gesichtspunkt der Kapital-, sondern auch aus der Bereitstellung von Technologien oder Know-how untersucht werden, die Erfassung lokalen Spar- und sie selbst reduziert die Höhe der ausländischen Kapitals Wachstumsprozesse incorporado. En aktuellen transnationalen Konzerne wachsen horizontal und vertikal (als Cluster) durch Fusionen und Übernahmen und Unternehmenswachstum mit neuen Investitionen in organisches Wachstum. Es hat ein nationales Unternehmen, das multinationale Unternehmen gewesen und jetzt ein globales Unternehmen. Für die Investmentbank Goldman Sachs hat ein Merkmal "Globale Unternehmen"

- a) Die Globalisierung ist für das Unternehmen wichtig.
- b) über globale Dimension.
- c) Es ist wie eine lokale Gesellschaft, die nicht einer ausländischen Tochtergesellschaft.
- d) Nachweis der Flexibilität.
- e) Verwendung Technologie zu verbessern.
- f) Sind Arbeitspraktiken "employeefriendly".
- g) über Strategie gegenüber China und anderen Entwicklungsländern.
- h) über lokale soziale Verantwortung.

Probleme, auf die das Verhalten von transnationalen Konzernen im Zusammenhang: Corporate Responsibility, institutionellen Bereich der multinationalen Unternehmen, multinationalen Corporate Governance, Arten von Vereinbarungen (bilaterale, regionale, interregionale und multilateral)

Inländische Unternehmen in anderen Ländern installiert:

Exogene Faktoren: Erweiterung des Marktes, oder zum Schutz in einen Markt, die Versorgung mit Rohstoffen, die Bewegung der vertikalen Integration des Unternehmens in Waren und dem Markt.

Endogene Faktoren: Vernon unterscheidet drei Phasen:

Erste Phase: neues Produkt auf den Markt.

Fälligkeit: der Produkt- und Technologie wird weit verbreitet, und beginnt mit der Produktion in anderen Ländern, zu Exporteuren.

Phase der Standardisierung: Das Produkt ist technologisch innerhalb der Reichweite aller Länder liegt, des zunehmenden Wettbewerbs.

Die wichtigste Quelle für Informationen und Unterstützung von TNC ist die UNCTAD Division on Investment, Technology and Enterprise Development, das fördert: ausländische Direktinvestitionen, Technologietransfer und Entwicklung und hilft, einen Konsens über diese Themen zu suchen.

Transnationalen Konzernen, haben nach Angaben der UNCTAD schätzt, ein hoher Anteil der Produktion, der Bruttoanlageinvestitionen und der Nachfrage nach Arbeitsplätzen in den internationalen Handel und die Schaffung neuer Technologie (F & E + I).

Die entwickelten Länder, insbesondere der Triade (USA, EU und Japan) sind die transnationalen Konzerne, sondern immer in den Entwicklungsländern ist die Schaffung Süd-Süd-Investitionen.

Die Internationalisierung von transnationalen Konzernen aus den Entwicklungsländern ist das Ergebnis von 4 Faktoren ab:

- a) den Markt: Akquisition von Kunden, ein Ausweichen vor Hindernissen für den Handel, die Verringerung der Abhängigkeit auf dem Markt und so weiter.
- b) Anstieg der Produktionskosten im Ursprungsland.
- c) Wettbewerbsdruck im Herkunftsland (in- und ausländischen Unternehmen)
- d) die Vorschriften des Landes der Herkunft und Empfänger.

Andere Elemente sind schnell wachsende und benötigt zusätzliche Ressourcen (China, Indien) und die wachsende Wahrnehmung der globalisierten Weltwirtschaft, die nicht die nationale und eine global.

CONCLUSIÓN:

TNCs sind beeinflusst durch die Globalisierung und das stetige Wachstum der Entwicklungsländer. Im Zusammenhang mit transnationalen Konzernen, in vielen Fällen der Umsatz höher als das BIP in vielen OECD-Ländern

14. Wirtschaftliche Auswirkungen der Tätigkeit der transnationalen Konzerne: (4-6)

UNCTAD hilft TNCs international investieren und die Entwicklung der Gesellschaft, während auf der anderen Seite die Länder weiterhin günstige Bedingungen für ausländische Investoren bieten.

Ausländische Investitionen anwesend:

1. technologische Wirkungen.
2. Auswirkungen auf die Beschäftigung.
3. Auswirkungen auf die Zahlungsbilanz.
4. geld- und finanzpolitischen Probleme
5. politische Probleme.
6. Auswirkungen auf die Investitionstätigkeit.

Positive und positive Auswirkungen:

1. Technologietransfer.
2. Bereitstellung von Ressourcen
3. Beitrag zu den Steuereinnahmen
4. Bereitstellung von Devisen.
5. Einführung von neuen Produkten.
6. Schaffung von direkten und indirekten Arbeitsplätzen.
7. Einführung in die betriebswirtschaftliche Techniken.
8. Entwicklung der internen Strukturen für größere Fortschritte in anderen Sektoren.
9. Entwicklung der externen Verbindungen und die Integration in die Weltwirtschaft "

Negative Auswirkungen auf die Kosten:

1. Förderung der Abwanderung von Spitzenkräften.
2. Zunehmende Abhängigkeit von Technologie
3. Erstellen von Websites und Dual-Volkswirtschaften.
4. Eine Schwächung der Zahlungsbilanz durch die Rückführung von Gewinnen, Tantiemen und eine Erhöhung der Neigung zu importieren.
5. Unangemessene Produktionsmethoden.
6. Veränderter Geschmack der Verbraucher.
7. Export-Beschränkungen.
8. Entstaatlichung sich bei wirtschaftlichen Entscheidungen.

Indirekte Beziehung zwischen ausländischen Direktinvestitionen und Official Development Assistance (ODA).

Für die Entwicklungsländer und am wenigsten entwickelten Länder ist wichtig, Rücküberweisungen der Migranten für die öffentliche Entwicklungshilfe von der Geber-Länder verglichen. Es ist ein Prozess der Privatisierung der Entwicklungshilfe.

FAZIT:

Wenn das Unternehmen investiert in die Ende ist, dass die positiven Effekte die negativen Auswirkungen überwiegen.

Und wenn nicht, ob das Unternehmen investiert in die Ende ist es, dass die positiven Effekte waren weniger als die negativen Auswirkungen.

15. Etappen in der Entwicklung der internationalen Wirtschaftsordnung: Aus wirtschaftlicher Sicht der internationalen Wirtschaftsordnung (IEO) ist ein Satz von Regeln für die internationalen Wirtschaftsbeziehungen, das Konzept der Autarkie ablehnt und leugnet die Existenz von OEI's "neutral". Die OEI ist dynamisch und Veränderungen in der Weltwirtschaft, die zu regeln versucht.

Es gibt vier Stufen von der industriellen Revolution, aus westlicher Sicht.

Zwar gab es Veränderungen in den ehemaligen sozialistischen Ländern, blieben die Beziehungen zwischen Nord und Süd.

1. Etapa Liberal Erste, der 2. Hälfte des XVIII-1914.

Es war die industrielle Revolution in England in der 2. Hälfte des Jahrhunderts bis zum Ersten Weltkrieg.

Features: liberal, private EOI, begrenzte Eingriffe des Staates in die Wirtschaftstätigkeit und eine

gewisse Kontrolle im Austausch für den internationalen Handel.

Bis nach dem Ersten Weltkrieg (1920) der staatlichen Einnahmen und Ausgaben (nicht "wirtschaftliche Lage", dh nicht produktiven Vermögens-Manager), ist die öffentliche Wirtschaft mit der russischen Revolution als Heilmittel für kurzfristige politische und wirtschaftliche Probleme geborenen Regierungen.

2. Second Stage. "Störung" zwischen den beiden Weltkriegen: 1914-1944.

Von 1914 bis vor Ende des 2. Weltkrieges.

Internationale Wirtschafts-Beziehungen waren Gegenstand Beschränkungen des freien Verkehr von Waren, Arbeit und Kapital.

In diesem Stadium entwickelt, Techniken des Handels: Tariferhöhungen, Abwertung multipler Wechselkurse, Dumping Gewerbeflächen, Bilateralismus, Entschädigung Vereinbarungen und Zahlungen, Multilateralismus auf Bereiche der wirtschaftlichen Zusammenarbeit nicht eingeschränkt substantiell.

Es gab keine institutionellen Rahmen der internationalen wirtschaftlichen Zusammenarbeit (die die wirtschaftlichen Probleme verschärft, die es gibt).

Die wichtigsten Länder einzeln, so dass es verbreitete sich die "ökonomische Kriegsführung", die die Probleme der Großen Depression verschlimmert, begannen die USA im Jahr 1929.

Seit 1944 gab es einen institutionellen Rahmen der multilateralen wirtschaftlichen Zusammenarbeit.

3 Dritte Stufe. Wirtschafts-Auftrag "neoliberalen": 1944-1989:

In den letzten Jahren des Zweiten Weltkrieges waren die USA die wirtschaftliche und militärische Macht. Mit der Unterstützung der Vereinten Königreich die Grundlagen des neoliberalen Ordnung: Markt allocator der Ressourcen, des freien Handels und multilaterale Zusammenarbeit.

a. Das Bretton-Woods Wirtschaftsordnung (1944/47-1971/74).

Zu diesem Zeitpunkt gab es Spannungen und Veränderungen in den wirtschaftlichen Beziehungen zwischen den entwickelten Marktwirtschaften, und es gab Änderungen: starke Wachstum der Weltwirtschaft, die Konsolidierung des Systems der sozialistischen Planwirtschaft und politische Entkolonialisierung Afrikas und Asiens.

Die wirtschaftlichen Forderungen der Entwicklungsländer mehrten sich die Dynamik der globalen wirtschaftlichen Entwicklung verstärkte wirtschaftliche Verflechtung, Handels-, Währungs- und Finanzsystems Zusammenarbeit zwischen den Ländern.

Beide entwickelten Marktwirtschaft, den Entwicklungsländern und entwickelten Ländern der Planwirtschaft, Gruppen, dass eine größere Heterogenität unter den Mitgliedern hatte, und begann von hier, hat eine Nord-Süd-, Ost-West, Süd -- Dies und die Beziehungen innerhalb jeder Gruppe.

b. Wirtschafts-Auftrag "Neo-Interventionismus": 1971/74-1989.

Das Ende der Vorperiode war durch den starken Anstieg der Ölpreise in den Ende 1973, der internationalen wirtschaftlichen und politischen Spannungen verstärkt, die Dollar-Krise (2. Hälfte 1960), dass, die als Folge der wirtschaftlichen Erholung verursacht wurde Westeuropa und Japan, mit dem Verlust der Macht der US-Wirtschaft.

Termine in der qualitativen Wandel in OEI:

· 15 August 1971: US-Präsident, Richard Nixon gingen die internationalen Währungsordnung von Bretton Woods gegründet.

· 1. Mai 1974: Generalversammlung der Organisation der Vereinten Nationen (UN) die Erklärung und das Aktionsprogramm für die Errichtung einer neuen Weltwirtschaftsordnung (Nieu), auf den Widerstand der großen Industrieländer, verschwand in 2. Halbjahr 1980.

Entwicklungsländer versucht, die Regeln des internationalen wirtschaftlichen Beziehungen ändern zu mehr eingreifen, aber wir überlebten die Pfeiler der Bretton-Woods-Institutionen.

4. Vierte Stufe. Die Konsolidierung der globalen Wirtschaftsordnung: 1989 --

Mit dem Fall der Berliner Mauer am 9. November 1989 führte: dem Zusammenbruch der Planwirtschaft in den Ländern Mittel- und Osteuropa (die internationalen Auswirkungen hat), bleibt die ökonomischen Regeln der vorhergehenden Stufe schließlich ist Zerfall der UdSSR (1991-1992). Anfang Mai 1992, ehemalige sowjetische Präsident Mikhail Gorbachev wurde zur Einstellung des

Kalten Krieges, dass die Beziehungen geprägt hatte internacionales. CONCLUSIÓN:

Heute ist die Welt zunehmend voneinander abhängig: der Prozess der Globalisierung (die meisten offen für ausländische Staaten) und Regionalisierung, der technologische Fortschritt vertieft in die Marktwirtschaft, den Ausbau der Privatisierung, Deregulierung und Liberalisierung der Wirtschaft.

16. Der Wirtschafts-Auftrag von Bretton Woods (1944-1947):

Nach dem Zweiten Weltkrieg, die Welt verlangte dringend einer neuen wirtschaftlichen Rahmen, in dem sich niederzulassen. Aus diesem Grund während des Krieges, entwarf den USA in diesem neuen wirtschaftlichen Umfeld in erster Linie auf privates Eigentum und freie Märkte. Wie erwartet, der ehemaligen Sowjetunion direkt diesen Vorschlag abgelehnt.

In dieser Situation, wurde 1944 geboren Bretton Woods und dem Internationalen Währungsfonds und die Internationale Bank für Wiederaufbau und Entwicklung mit dem Ziel der Unterstützung Mitgliedsländer.

Die Weltwirtschaft war damals innerhalb der kapitalistischen Rahmen der Konsolidierung des sozialistischen Systems entwickelt und der Entkolonialisierung der Dritten Welt Regionen von Afrika. All diese Veränderungen zusammen mit dem neuen System des freien Handels führte zur Beschleunigung des Wirtschaftswachstums Erweiterungen bis heute beobachtet. Unternehmen erschienen weit größerer Bedeutung in der Weltwirtschaft und vor allem in einem Prozess der Entwicklung, Integration und Zusammenarbeit aller international. En diesem Zusammenhang, begann es leicht zu unterscheiden drei wesentliche Bausteine: eine erste Block umfasst den westlichen Ländern, eine zweite Block mit der zentralen Planwirtschaft Ländern des Ostens, und eine dritte Gruppe von Ländern im Süden. Dies schränkt die internationalen Beziehungen zu 3 Typen: **Interdependenz** und den Zusammenhalt zwischen den westlichen Ländern, **asymmetrischer Interdependenz** zwischen Nord und Süd, **und Konflikte zwischen Ost und West**. Dies führte zu der Entwicklung von 7 Arten von Regelungen geführt, die internationalen Beziehungen in Bezug auf die Regierung, an die sie gerichtet waren: * Universal * Unter den westlichen Ländern, einschließlich der Süd-Süd *, * unter osteuropäischen Ländern, * zwischen den Ländern West- und Südküste, * den Ländern, in West und Ost und * zwischen den südlichen und östlichen Ländern.

Seit 1973 wurden die entwickelten Länder vor drohenden seine Stabilität und Wachstum zu sehen, wie der Ölpreis vervierfacht, und verlor die Kontrolle der Preise auf dem einfachsten Produkte wie Rohstoffe sich.

Diese Krise relativ nahe, dass der 30 Rezessionen traten in allen entwickelten Ländern nicht Ölexporteur.

Abschließend können wir in dieser Phase die endgültige Lösung der kapitalistischen Struktur in den meisten Teilen der Welt sprechen, mit positiven und negativen Folgen, die dies mit sich bringt.

17. La Interpretaciones auf einer UN-Nieo (1974):

18. Wir sprechen von der Nieo als ein Konzept Mai 1974 geboren ("New International Economic Order"), die an die neuen wirtschaftlichen Situation, in der Welt, Rechnung zu tragen versucht, aber logischerweise die gleiche Interpretationen unterscheiden sich erheblich zwischen den drei Gruppen von Länder: Entwicklungsländer, entwickelten Ländern und Ländern mit zentraler Planwirtschaft.

Für die **Entwicklungsländer** hatten Nieo ein Paradigmenwechsel in der Regeln für die internationalen Beziehungen in allen Bereichen, ob die Währungs-, Finanz-, Handels- oder Technologie, um ihre eigene wirtschaftliche Entwicklung und ihre Integration in die globale Wirtschaft zu stärken. **entwickelten Länder** statt als Priorität auf die Anpassung der internationalen Normen an die neue wirtschaftliche Lage vor allem untereinander. Was nehmen Sie sich über den Verlust der Hegemonie der USA stellt in der Spitze der globalen Wirtschaft und akzeptieren die Notwendigkeit für einen Konsens mit der Europäischen Union und Japón. En nicht gesehen auf jeden Fall erforderlich eine Änderung so radikal wie vorgeschlagen durch Entwicklungsländer, dh weiterhin die Wirtschaft so weit zu halten. In diesem Zusammenhang des privaten Sektors durch die Trilaterale Kommission und die Öffentlichkeit durch die G8 als aktuelle Verzeichnis mundial. Los Wirtschaft **zentral gelenkten Planwirtschaft Ländern der** Länder der

ehemaligen UdSSR führte als alle wirtschaftlichen Probleme und Spannungen in diesem Bereich waren das Ergebnis der Krise der kapitalistischen Wirtschaft. Wirtschaftlich ihre Beziehungen mit dem Süden waren knapp, und die bestehenden hatten ihre Daseinsberechtigung in der geographischen Nähe, wie der Fall sein Verhältnis zu Indien. Am Abschluss sowohl die Resolutionen der UN-Generalversammlung die Erklärung und das Programm der Aktion für eine Neue Welt tat mehr, als man sehen, der Anfang vom Ende der kapitalistischen Ära.

18. Die neue **Ökonomie**: Die Idee war fast unbestritten, dass die Entstehung der Globalisierung der Eintrag einer Volkswirtschaft ganz anders ... eine neue Wirtschaft gemeint. Der Begriff "New Economy" in den USA geboren, die sich auf dieses neue Konzept der Wirtschaft in den 90er Jahren, wo es wahrgenommen wurden Zeiten der Inflation und wichtige Daten sind nicht erlebt Arbeitslosigkeit. Er stützte sich auf den 3 Säulen: die Globalisierung, Veränderungen in Angebot und Nachfrage, und technologische Revolution (IKT) im Zusammenhang mit dieser völlig neuen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen, die sich auf Märkte, Branchen und Unternehmen.

Aus makroökonomischer Sicht beleuchten wir mehrere wichtige Ideen. Die erste ist, dass:

a) Offensichtlich ist die Technologie führt zu einer signifikanten Steigerung der Produktivität.

b) Start zu prüfen, mögliche Ausfall von wirtschaftlichen Zyklen.

c) Start zur Stützung der Wirtschaft in einer Datenbank auf immaterielle Wissen und Informationen.

d) Je mehr wir investieren in mehr immaterielle Fähigkeiten zu erhöhen, den Wert unserer Materialien von der Idee, dass Wissen immer Erträge steigenden Erträgen.

e) jede Eigenschaft auf der Grundlage der Informationen ist wirtschaftlich kostspielig, wenn Sie es schaffen, aber post ist leicht zu imitieren ... was ist oft ein Problem.

f) Die gesamte Wirtschaft wird durch ein Netz (Internet) miteinander verbunden.

g) Die Wirtschaft, die wir heute leben, ist die digitale und virtuelle Charakter über das Internet miteinander verbunden werden.

h) Die derzeitige Wirtschaft begünstigt die Konvergenz zwischen den Technologien.

Aus einer Mikro-Perspektive, konzentrieren wir uns auf die Auswirkungen der IKT (Informations- und Kommunikationstechnologien) auf dem Markt, Produkte und Unternehmen. Auflisten der Merkmale dieses Marktes:

a) Der elektronische Markt wird unterteilt, um die Unterscheidung zwischen konventionellen elektronischen Geschäftsverkehr und Internet-schaffen Grundlage Commerce.

b) die Produkte nicht mit der Nutzung ihres Wertes verliert, wird einfach zu verwenden und Benutzer zu verbessern.

c) In Bezug auf die Agenten, werden komplett ignoriert die Barrieren der Entfernung und Verfügbarkeit, mit jedem Punkt des Marktes zugänglich 24 Stunden am Tag an jedem Ort. Das heißt, Änderungen in der Organisation der Unternehmen, was wiederum die Entstehung von Unternehmen auch ohne physische Präsenz verfügt, sondern nur über das Internet endgültig neben der Optimierung der Informationen, die den Verbraucher erreicht.

d) Die Geschäftsmodelle in den elektronischen Markt (Business to Consumer- und Business to Business Unternehmen), die Steigerung der Effizienz und Senkung der Gesamtkosten um Ihre eigene Wachstum zu fördern.

e) Veränderungen in den Strukturen, Schaffung von Wettbewerbsvorteilen gegenüber der aufstrebenden Internet-Branche nicht nur neue, sondern die Verbesserung und existentes. Am Abschluss, die Entstehung von Technologie auf dem Markt hat eine Revolution in der Wirtschafts-, zwingen worden Unternehmen, um aufzuholen und springen auf den fahrenden Zug des Internets, oder werden dazu verdammt, zurückbleiben.

19. Unterentwicklung. Schwellenländer:

Alle Länder, auch die am weitesten entwickelten, sind in der Entwicklung, Prozess unabhängig von der Höhe der wirtschaftlichen Entwicklung in Frage ist, in stärkerem oder geringerem Maße produziert.

Speaking of Economics der Unterentwicklung schnell assoziieren mit der Dritten Welt, insbesondere

nach den politischen Prozess, der Entkolonialisierung haben das Bewusstsein für das gravierende Problem der Unterentwicklung (Vorliegen einer internationalen wirtschaftlichen Ungleichheit und anhaltende Armut in vielen Regionen der Welt gibt es ein wachsende Kluft zwischen arm und reich). Man könnte also sagen, dass der Ursprung der Unterentwicklung in Kolonialismus und Imperialismus (bei der Ausbeutung dieser Länder wurde nach seinem Glück verlassen).

Für viele ist das Problem der Unterentwicklung ist das Schlimmste der globalen Wirtschaft ist keine Bühne eines linearen Geschichte, sondern das Ergebnis besonderer historischer Entwicklungen. Es wird davon ausgegangen, dass die Entwicklung und Unterentwicklung zwei Seiten derselben Medaille: der Ausbau der internationalen Kapitalmärkte sind.

Zu den wesentlichen Merkmale der Unterentwicklung Highlight:

Die Unzufriedenheit der körperlichen Bedürfnisse (Nahrung, Gesundheit ...) Unzufriedenheit psychologischen Bedürfnisse (Bildung, Beschäftigung und Arbeitslosigkeit, politische und gesellschaftliche Partizipation ...)

Aber das Hauptproblem der unterentwickelten Länder wird durch das Versagen von:

Einwohnerzahl Probleme: demografische Ungleichgewicht und kulturellen Defizite gekennzeichnet existieren (Schwierigkeit, die Bevölkerungsexplosion und die Bilanz der Arbeit von geringer Produktivität, Beschäftigung) **Wirtschaft:** Wirtschaft basiert auf traditionellen, nur schwach entwickelt und diversifiziert (hoher Anteil des primären Erzeugung von Rohstoffen oligoexportadores, ungenutzte natürliche Ressourcen); starke Schwächen (wirtschaftliche Zentrum-Peripherie-Dualismus, unzureichende nationale Integration der lokalen Wirtschaft, die Zersplitterung des Marktes ...) **Einkommensverteilung und soziale Struktur:** ein Mangel an Kapital, ein niedriges Pro-Kopf-Einkommen, die hohe Konzentration von Vermögen und Einkommen mit niedrigen Sparen und Investieren. **Unit und wirtschaftliche Verwundbarkeit:** sehr untergeordnete nach außen (Business Unit, produktiven, technologischen und finanziell). **Fehlen von starken Institutionen in den Staat,** für gute Regierungsführung und Unterentwicklung país. Saliendo Hausaufgaben sehr gut damit feststellen, dass die **Schwellenländer.**

Schwellenländer, Brasilien, Indien, Russland und China (BRIC) haben den Vorteil der demographischen und geographischen Bedingungen wurde (große Zahl von Bevölkerung und Territorium, dass die strategische kontinentalen Dimensionen und große Menge der natürlichen Ressourcen zu nutzen, bieten) und erreicht in den letzten Jahren zu pflegen einen sehr hohen Wachstumsraten des BIP und eine große Menge von globalen Handelsbeziehungen, was dazu geführt hat, sich selbst als die vier attraktivsten Standorte für ausländische Investoren positionieren. Die schönsten von allen zu sein scheint China, dicht gefolgt von Indien. Wie Daten von Interesse sind noch zwei weitere Gebiete werden bald zu berücksichtigen, als Investitionsstandort für sein Wachstumspotenzial tragen: der MENA (Middle East and North **Africa**) .. **20 Das zentrale Planung voraus. Die "Washington-Konsens"**

Die klassische **zentralen Planwirtschaft** Modell der sozialistischen und kommunistischen Länder, die praktisch nicht existent oder null, dem privaten Sektor. Die **Wirtschaft ist zentralisiert,** dh vollständig durch den Staat, die im Besitz von allen oder den meisten produktiven Einheiten kontrolliert werden. Ihre Befürworter argumentieren, dass nach diesem Modell Streuung der Ressourcen und Vermögensbildung in privater Hand zu vermeiden, würde die Ausbeutung von Arbeitnehmern zu vermeiden, wäre preiswerte Herstellung von Ausgangsstoffen für Waren zu fördern würde die Arbeitslosigkeit zu beseitigen und die Verbesserung der des Lebensstandards aller Menschen.

Das ökonomische Modell in URRSS, China und den Ländern Mitteleuropas nicht angewendet, da sie zeigten, dass die Preise in Abwesenheit der Ressourcenallokation immer war ineffizient, dass zentralisierte Macht im Staate zur Folge extrem steife Entscheidungen, die das Angebot gemacht weggehen mehr und mehr die effektive Nachfrage für das, was ist nur zu schaffen Mangel an viele Waren und Überproduktion von anderen (Rationierung, Hunger ...)

Es ist ein sehr wichtiges historisches Ereignis, dass ein vor und nach der Anwendung dieses wirtschaftliche Modell geprägt: dem Fall der Berliner Mauer am 9. November 1989, Datum markiert

das Ende der Planwirtschaft zugunsten der Marktwirtschaft. **Der Washington Consensus**

Nach dem 2. Weltkrieg und bis zu den 80er Jahren das wirtschaftliche Modell in den lateinamerikanischen Ländern verwendet wurde, der ISI (Importsubstitution Industrialisierung), ein Modell, das kurz vor ihrem Niedergang war, wie es einer politischen und wirtschaftlichen Übergangs verursacht bei die internationale Verlagerung hin zu einer Marktwirtschaft gerichtet. So war geboren des Washington Consensus (1989), um ein ökonomisches Modell flexibler, offener und liberalisiert, vor allem in den Ländern Lateinamerikas Ziel zu finden. Jon Williamson führte die erste Formulierung, die eine Liste der wirtschaftspolitischen Leitlinien als Orientierung für die Regierungen der Entwicklungsländer und internationale Organisationen (IWF, der Weltbank, regionale Banken) an die Bewertung der Fortschritte sollen Details wirtschaftlichen Bereich. Der Washington-Konsens gesucht *Liberalisierung und Dezentralisierung der Wirtschaft*, die Begrenzung staatlicher Macht zu Gunsten des Marktes, wodurch sich die wirtschaftliche Entwicklung. Dieser Konsens wurde auf zehn Punkte auf:

Haushaltsdisziplin (Kontrolle der Inflation, Zahlungsbilanz-, Kapital-Flug). **Änderungen bei den öffentlichen Ausgaben Prioritäten** (im Sinne der Verringerung der Ausgaben und nicht die Erhöhung der Steuern.) Steuerreform (Einführung einer Bemessungsgrundlage zu moderaten Preisen Integra .) Zinssätze (durch den Markt bestimmt und soll der Kapitalflucht und die Anregung des Sparens zu reduzieren.) **Wechselkurs** (durch den Markt bestimmt.) **Handelsliberalisierung** (Reduzierung der vorhandenen Protektionismus.) **Politik der Offenheit gegenüber ausländischen Investitionen** (Förderung Foreign Direct Investment). **Privatisierungen Policy** (bessere Verwaltung von privaten Unternehmen für den öffentlichen Unternehmen). **Deregulierung Politik** (Förderung des Wettbewerbs) **Eigentumsrechte**. Nach der Umsetzung dieser Richtlinien anerkannt Williamson die Existenz von Fehlern, und entwickelt eine Liste der Elemente in der ersten Instanz ausgeschlossen berücksichtigt werden, wenn sie wollten eine Entwicklung auf die **Glaubwürdigkeit, die Wettbewerbsfähigkeit und der Stabilität, gestützt zu bekommen**. Die Fragen, die zu handeln waren: Bessere Kontrolle und Exterior.Equidad der Wettbewerbsfähigkeit des Sektors (Investitionen in Humankapital und neue Technologien.) Preisstabilität, Wachstum und die Hälfte ambiente.No vergessen, dass eine nachhaltige Entwicklung hatte, ist Voraussetzung für die **Governance**, dh die Schaffung oder Verbesserung einer internationalen rechtlichen Rahmens, der die Förderung und den Schutz der Menschenrechte, die von einer aktiven und organisierten Gesellschaft unterstützt sowie der Bekämpfung der Korruption. **21. Die Millenniumserklärung der Vereinten Nationen. Ziele 2015:** Im September 2000 wurde auf dem Millenniums-Gipfel, wo der UN-Generalversammlung verabschiedete **Millenniums-Erklärung** rufen statt. Ein Jahr später gründete September 2001 hat die Roadmap, die eingerichtet wurden **8 Tore, 18 Ziele und 48 Indikatoren der Millenniums bis 2015**. Die Millenniums-Erklärung wurde schließlich im September 2002 für insgesamt 147 Staats-und Regierungschefs, was einer Gesamtsumme von 189 Ländern verabschiedet. Ihr Hauptziel ist es, **ein umfassendes Konzept zu fördern und eine koordinierte Strategie, viele Probleme angegangen gleichzeitig an mehreren Fronten**. In allen Ländern wurde das Recht auf Entwicklung und die Befriedigung der Grundbedürfnisse, machen Sie sicher, dass die Fortschritte auf nachhaltiges Wirtschaftswachstum beruht, sollte auf die Armen konzentrieren und vor allem im Bereich der Menschenrechte. Reichere Länder sollten direkte Unterstützung zur Vorbereitung auf die Entwicklungsländer in Entwicklungshilfe, Handel, Schuldenerlass und Investitionen.

Um den Fortschritt der Erklärung, das Sekretariat und der UN-Sonderorganisationen, IWF, der Weltbank und der OECD zu überwachen definiert ersten Ziele und Vorgaben und sind zeitlichen Fristen für ihre Erfüllung. Dann, ausgewählte internationale Experten insgesamt 48 Indikatoren zur Bewertung des Fortschritts nicht erreicht. Der UNO-Generalsekretär erstellt jährlich einen Bericht über die Fortschritte sowohl in der globalen und regionalen Ebene (UNDP koordiniert die Entwicklung der nationalen Monitoring-Berichte). Regionale Überwachung ist von wesentlicher Bedeutung für die Erreichung der Ziele zu bewerten und die Ressourcen zu mobilisieren, um den Entwicklungsländern helfen, die Ziele zu erfüllen.

Ziele (bis 2015 zu erreichen) Beseitigung der extremen Armut und hambre. Lograr Primarbereich universal. Promover Gleichstellung der Geschlechter und Ermächtigung der mujer. Reducir Sterblichkeit von Kindern unter 5 años. Mejorar Gesundheit materna. Combatir HIV, Malaria und anderen enfermedades. Garantizar ökologische Nachhaltigkeit ambiente. Fomentar einer globalen Partnerschaft für Entwicklung.

Die Mittel für die Verwirklichung der Ziele. Gipfel von Monterrey 2002. Wir brauchen eine globale Antwort auf die Finanzierung der Entwicklung zu gewährleisten. Da die verfügbaren Ressourcen verringert, wird es erforderlich, eine neue Allianz werden zwischen entwickelten und Entwicklungsländern. Allerdings dürfen wir nicht vergessen, dass das Land sich in erster Linie verantwortlich ist für die wirtschaftliche und soziale Entwicklung. **Leitaktionen:** Vergeben Sie Mittelzuweisungen für die nationalen Entwicklung (internen Reformen zur Stärkung der makroökonomischen und finanziellen, rechtlichen Rahmenbedingungen geeignete rechtliche Koexistenz Initiative öffentlichen und privaten ...) Targeting internationalen Ressourcen für die Entwicklung (FDI). internacional. Aumento Handel Liberalisierung des internationalen finanziellen und technischen Zusammenarbeit für desarrollo. Deudores und Gläubiger müssen die Probleme des Engagements in Aktien deuda. Mantenimiento nationalen, regionalen und globalen Finanzkrise internacional. La (2008) betrifft das Recht, dass wir nun zum Nachteil der Verwirklichung dieser Ziele zu erwarten ist, eine andere Erklärung für die Zukunft zu führen.

Frage 22 - Theorien des "International Economic Organization (IEO) Bevor Sie beginnen, diesen Punkt müssen wir folgende Frage: Was ist von der International Economic Organization (IEO) bedeutete Antwort? Die OEI ist als Materie definiert, die für die Untersuchung der wirtschaftlichen Realität kommt durch internationale Wirtschaftsorganisationen. Es ist sehr wichtig, um es von der internationalen Organisation der Wirtschaft (OEI) [mit Kleinbuchstaben unterscheiden], die als die Menge der internationalen Wirtschafts-Organisationen definiert wird einmal definiert sich OEI dichas. Una verbringen können prüft derzeit verschiedene Methoden der Analyse in diesem Kontext verwendet, und die verschiedenen Denkschulen innerhalb existierte.

Im Hinblick auf die Erhebungsmethode lassen sich zwei Zweige:

Des Denkens oder Reflexion darüber, wie sie sein sollten internationale Organisationen. Es ist eine Methode mit einer starken Philosophie, die bis zum Ende des Ersten Weltkrieges durch das Fehlen solcher Organisationen so weit durchgesetzt. **In der Forschung** versucht, die IEO von einem theoretischen Standpunkt aus zu studieren.

Wie für die Schulen des Denkens verbreitet in diesem Zusammenhang müssen wir drei zu nennen: Der **Realist** Ansatz, der besagt, wie die wichtigsten Akteure auf der internationalen Bühne sieht, unterstreicht dabei ihre Rolle als Zentren Entscheidung. Für die Anhänger dieser Theorie, die internationalen Organisationen dienen nur dazu, das System der Beziehungen zwischen den Staaten zu verbessern, die Interessen friedlich contrapuestos. Una zweiten Stream Harmonisierung umfasst die Positionen **Idealist** und **funktionalistischen Neofunktionalismus**. Idealisten zurückzuführen auf die Rolle der internationalen Organisationen Überschreitungen von Konflikten zwischen Staaten. Nach seiner Ansicht ist die internationale Organisation über den Staaten und sollten daher die Legitimität ihrer decisiones. Los Funktionalisten verhängen glaube auch, dass die internationalen Organisationen mit einer bestimmten Funktion geboren werden. Letztere Theorie wurde durch die Einführung neofunctionalists die Rolle der Interessenvertreter bei der Schaffung von internationalen Organisationen verbessert, sowie die Übertragung von Zuständigkeiten auf die letzteren mismas. Por **marxistischen** und **radikale** Positionen. Für Marxisten waren nur positive internationalen Wirtschaftsorganisationen der sozialistischen Charakter. Allerdings ist für die Reste einer positiven internationalen wirtschaftlichen Organisation, da nach ihrer Auffassung sie bieten keine nada. Podemos Schluss, dass die IEO ein interdisziplinäres Gebiet der Studie, dass die wirtschaftliche Konzepte, umfasst ist politisch und rechtlich.